

Stefan Hase: Kurzprofil

WERDEGANG

studierte BWL in Hamburg und begann seine Karriere 1993 bei Konica Business Machines im Vertrieb. 1997 wechselte er zu Triumph-Adler, wo er als Personalleiter vor allem für die strategische Personalentwicklung der gut 2.500 Mitarbeiter verantwortlich war. Ab 2000 war er zudem als Geschäftsführer des konzerneigenen Trainingsinstitutes für hochwertige Vertriebslösungen ausgewählter Industriekunden zuständig.

2004 gründete er auf der Basis seiner reichhaltigen Erfahrungen „Wirkung Plus“, auf deren anhaltenden Erfolg er Anfang 2008 die erste deutsche Vertriebsakademie „Eins Plus“ folgen ließ.

Stefan Hase betreut seit Jahren renommierte Kunden wie AON, Hewlett-Packard, Germanischer Lloyd - strategisch wie operativ u.a. auch als Key-Note Speaker und Master of Ceremonies.

Er hat zahlreiche Seminare in Süd- und Nordamerika, Europa und Asien geführt und viele Verkäufer in den o.g. Märkten begleitet und gecoacht. Stefan Hase ist einer der wenigen global erfahrenen Vertriebspezialisten.



KONTAKTDATEN:

Tel.: 040 – 235 13 08 0
s.hase@wirkungplus.de

AUFGABENGEBIETE / THEMENSTELLUNGEN

- + **Vertrieb 2013 – Erfolg ist kein Zufall**
 - 7 Wege, wie Sie innerhalb von 6 Monaten Ihren Umsatz steigern
 - Der Vertriebs-U-Turn: Ausrichten der eigenen Belegschaft
 - Erschließen neuer Märkte und Sichern gegen preisaggressive Wettbewerber
- + **Leistungsträger 2013 – Die Zukunft Ihres Unternehmens sichern**
 - Die neuen Leistungsträger: Profile, ihre Denkweise und Motivation
 - Das Gewinnern der neuen Talente
 - Integration in das Unternehmen
- + **Unternehmensführung und Strategie**
 - Zielgruppe: ab Vertriebsleitung
 - „Sparring“ im Tagesgeschäft
 - Positionierung – Implementieren – Vertriebskanäle – Widerstände
- + **Projektvertrieb**
 - Ausbildung von Senior-Verkäufern
 - Abbau von Preiskomplexen
 - Zeitgemäßer Investitionsgüter-Vertrieb

AUSGEWÄHLTE REFERENZKUNDEN

- + Aon Jauch & Hübener
- + De La Rue Cash Systems
- + Dertour Deutschland
- + Germanischer Lloyd
- + Hewlett-Packard
- + Konica Minolta
- + Kempinski Hotels
- + Ensys
- + TA Triumph-Adler
- + T-Systems
- + Volvo Financial Services

REFERENZEN

„Gerade bei schwierigen Themen setzen wir gezielt auf die Expertise von Stefan Hase. Mir imponiert besonders der seltene Mix aus klarer Struktur und Begeisterungsfähigkeit. „Excellent“ – nicht nur das Feedback der Teilnehmer.“

Wolfgang F. Kochan
Country Manager, Hewlett-Packard