



## Wirkung Plus

ist Spezialist für „Vertriebszentrierte Unternehmensführung“ mit klarer Ergebnisorientierung. Zu unserem Kundenkreis gehören nationale wie internationale Konzerne und Marktführer aus über 20 Branchen.

Wir suchen im Auftrag eines unabhängigen Anbieters von Strom und Gas sowie maßgeschneiderten Energiedienstleistungen und Energieeffizienzkonzepten einen

## Key Account Manager (m/w)

### Zu Ihren Aufgaben gehören u.a.:

- + Eigene Kundenakquisition und -betreuung in Ihrem Vertriebsgebiet
- + Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Erschließung neuer Kundenpotenziale
- + Projektvertrieb: Von der Bedarfsanalyse bis zum Vertragsabschluss
- + Eigenverantwortliche Steuerung der Projekte und Prozesse
- + Erstellung von Absatz- und Umsatzprognosen
- + Mitwirkung beim Auf- und Ausbau von einzelnen Kundensegmenten

Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Technik oder Wirtschaft) und können idealerweise mehrjährige, branchenspezifische Vertriebserfahrungen aufweisen? Sie besitzen ein hohes Maß an Eigenmotivation, Einfühlungsvermögen und gute rhetorische Fähigkeiten? Sie gewinnen durch Ihre Kontaktfreude und Ihr Verhandlungsgeschick schnell das Vertrauen der Kunden?

Unser Auftraggeber bietet Ihnen eine interessante **Perspektive** in einem motivierten und qualifizierten Team mit zahlreichen Entwicklungsmöglichkeiten sowie eine leistungsorientierte Vergütung. Sie arbeiten vom Home Office aus und erhalten Unterstützung aus der Unternehmenszentrale in Hessen.

Für weitere Informationen steht Ihnen unser Leiter HR & Rekrutierung, **Michael Blohm**, gern zur Verfügung. Sie erreichen ihn unter der Rufnummer **040 235 13 08-0**. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Einkommensvorstellung – gern auch per E-Mail: **bewerbung@wirkungplus.de**.