



Wirkung Plus ist Spezialist für „Vertriebszentrierte Unternehmensführung“ mit klarer Ergebnisorientierung. Zu unserem Kundenkreis gehören nationale wie internationale Konzerne und Marktführer aus über 20 Branchen.

Unser Auftraggeber entwickelt seit über 20 Jahren maßgeschneiderte Lösungen für die optimale Ausgestaltung von Bankfilialen und Sparkassen. Das Leistungsspektrum umfasst die Planung, Architektur, Baubetreuung und Projektleitung. Zum Ausbau des Geschäftes suchen wir einen

Key-Account Manager (m/w)

für das Gebiet Niedersachsen und Sachsen-Anhalt.

Zu Ihren Aufgaben gehören u.a.:

- + Gewinnung neuer Projektkunden durch aktive Ansprache
- + Professionelle Projektbegleitung und Kundenbetreuung
- + Aufbau und Ausbau der Geschäftsbeziehungen
- + Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Ansprechpartnern
- + Bindeglied zwischen Kunden und den Projektverantwortlichen

Zu den Anforderungen gehören u.a.:

- + Kaufmännische oder technische Ausbildung
- + Mindestens 3 Jahre praktische Erfahrungen im technischen Projektvertrieb
- + Interesse an der Vermarktung hochwertiger Bauprojektbetreuungen und erklärungsbedürftiger Baudienstleistungen
- + Erfahrungen im Umgang mit C-Level Ansprechpartnern

Persönliche / Soziale Kompetenzen:

- + Eigeninitiative und Eigenmotivation
- + Strukturierte Arbeitsweise im Projektgeschäft
- + Klarer Auftritt & Kommunikationsfähigkeiten
- + Kontaktfreude & Einfühlungsvermögen
- + Verhandlungsgeschick

Unser Auftraggeber bietet Ihnen eine interessante und herausfordernde **Perspektive** in einem motivierten und qualifizierten Team sowie eine leistungsorientierte Vergütung.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail an bewerbung@wirkungplus.de. Weitere interessante, bundesweite Stellenangebote finden Sie unter wirkungplus.de.